

日刊工業新聞 2013年11月18日(月)
情報通信面(9頁)「ICTの挑戦者たち」

アーツネットワークウェアは、ネット接続の安全性を高める技術「仮想私設網(VPN)」の構築・運用が主力。本社を置く名古屋近郊を地盤に、業種を問わずさまざまな企業のVPN構築を支援。NTTコミュニケーションズの販売代理店でもあり、同社製品の再販も手がけている。

VPNは、通信の暗号化などによってデータのやりとりを安全に行う技術。複数の拠点間で通信を行う際などに専用線を引かなくていいため、コストを抑えられる。同社は創業から10周年を迎えた今年7月までに159社の1224拠点にVPNを導入。「最近では顧

83

ICTの挑戦者たち

VPN回線二重化に照準

アーツネットワーク

電機・電子部品・情報・通信

客による紹介なども増えてきた」(太郎良浩次社長)と、経営は軌道に乗っているようだ。

今年8月末までは「村清会長が社長を務めた。創業



太郎良 浩次社長

に力を入れるのがVPN回線の二重化だ。データセンター(DC)向けなど、通信の途絶が許されない分野で需要が伸びているという。

5カ年計画では社内での売り上げ管理システムや事務処理システムなどを刷新し、仕事の効率性アップも図る。東京や大阪といった他の地区への拠点展開も検討中。社員数も現在の9人から、営業や技術などを加えてさらに4人ほど増やす。同社は創業から10年間で事業の基礎を固め、さらなる成長へと舵を切る。

(名古屋・杉本要)

企業メモ

- ▷設立=03年(平15)
- ▷主要業務=ネットワークサービスの構築・運用
- ▷従業員=9人
- ▷売上高=約7000万円
- ▷所在地=名古屋市西区大金町5の13